

## MILLER HEIMAN GROUP SOMMERAKADEMIE

### DE - MÜNCHEN

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
04.06 - 05.06.2018	PSS Professionell Verkaufen	DE-München	Deutsch
06.06 - 07.06.2018	Effektives Coaching im Verkauf	DE-München	Deutsch
06.06 - 08.06.2018	Strategisches & Konzeptorientiertes Verkaufen	DE-München	Deutsch
11.06 - 12.06.2018	Channel Partner Management	DE-München	Deutsch
11.06 - 12.06.2018	Negotiate Success	DE-München	Deutsch
13.06.2018	Securing Strategic Appointments	DE-München	Deutsch
13.06.2018	Executive Impact	DE-München	Deutsch
14.06 - 15.06.2018	Large Account Management Process	DE-München	Deutsch

### GB - LONDON /MILTON KEYNES

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
12.06 - 13.06.2018	Effektives Coaching im Verkauf	GB-London	Englisch
14.06 - 15.06.2018	Erfolgreiches Verhandeln im Verkauf	GB-London	Englisch
19.06 - 21.06.2018	Strategisches & Konzeptorientiertes Verkaufen	GB-Milton Keynes	Englisch
25.06 - 26.06.2018	Negotiate Success	GB-London	Englisch
26.06 - 27.06.2018	PSS Professionell Verkaufen	GB-London	Englisch
27.06.2018	Securing Strategic Appointments	GB-London	Englisch
27.06.2018	Executive Impact	GB-London	Englisch
28.06 - 29.06.2018	Channel Partner Management	GB-London	Englisch
28.06 - 29.06.2018	Large Account Management Process	GB-London	Englisch

## MILLER HEIMAN GROUP WINTERAKADEMIE

### DE - FRANKFURT

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
05.11 - 06.11.2018	PSS Professionell Verkaufen	DE-Frankfurt	Deutsch
07.11 - 08.11.2018	Effektives Coaching im Verkauf	DE-Frankfurt	Deutsch
07.11 - 09.11.2018	Strategisches & Konzeptorientiertes Verkaufen	DE-Frankfurt	Deutsch
12.11 - 13.11.2018	Negotiate Success	DE-Frankfurt	Deutsch
14.11.2018	Securing Strategic Appointments	DE-Frankfurt	Deutsch
14.11.2018	Executive Impact	DE-Frankfurt	Deutsch
15.11 - 16.11.2018	Channel Partner Management	DE-Frankfurt	Deutsch
15.11 - 16.11.2018	Large Account Management Process	DE-Frankfurt	Deutsch

### GB - LONDON /MILTON KEYNES

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
06.11 - 08.11.2018	Strategisches & Konzeptorientiertes Verkaufen	GB-Milton Keynes	Englisch
12.11 - 13.11.2018	PSS Professionell Verkaufen	GB-London	Englisch
12.11 - 13.11.2018	Negotiate Success	GB-London	Englisch
14.11.2018	Securing Strategic Appointments	GB-London	Englisch
14.11.2018	Executive Impact	GB-London	Englisch
15.11 - 16.11.2018	Large Account Management Process	GB-London	Englisch