

MILLER HEIMAN GROUP SOMMERAKADEMIE

DE - MÜNCHEN

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
13.05 - 14.05.2019	PSS Professionell Verkaufen	DE-Frankfurt	Deutsch
15.05 - 16.05.2019	Effektives Coaching im Verkauf	DE-Frankfurt	Deutsch
15.05 - 17.05.2019	Strategisches Verkaufen mit Perspektive & Konzeptorientiertes Verkaufen	DE-Frankfurt	Deutsch
20.05 - 21.05.2019	Negotiate Success	DE-Frankfurt	Deutsch
22.05.2019	Executive Impact	DE-Frankfurt	Deutsch
23.05 - 24.05.2019	Large Account Management Process	DE-Frankfurt	Deutsch
23.05.2019	Channel Partner Management	DE-Frankfurt	Deutsch

GB - LONDON /MILTON KEYNES

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
14.05 - 16.05.2019	Strategisches Verkaufen mit Perspektive & Konzeptorientiertes Verkaufen	GB-Milton Keynes	Englisch
16.05 - 17.05.2019	PSS Professionell Verkaufen	GB-Milton Keynes	Englisch
17.05.2019	Executive Impact	GB-London	Englisch
20.05 - 21.05.2019	Negotiate Success	GB-London	Englisch
23.05 - 24.05.2019	Large Account Management Process	GB-Milton Keynes	Englisch

MILLER HEIMAN GROUP WINTERAKADEMIE

DE - FRANKFURT

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
11.11 - 12.11.2019	PSS Professionell Verkaufen	DE-Frankfurt	Deutsch
13.11 - 14.11.2019	Effektives Coaching im Verkauf	DE-Frankfurt	Deutsch
13.11 - 15.11.2019	Strategisches Verkaufen mit Perspektive & Konzeptorientiertes Verkaufen	DE-Frankfurt	Deutsch
18.11 - 19.11.2019	Negotiate Success	DE-Frankfurt	Deutsch
20.11.2019	Securing Strategic Appointments	DE-Frankfurt	Deutsch
20.11.2019	Executive Impact	DE-Frankfurt	Deutsch
21.11 - 22.11.2019	Large Account Management Process	DE-Frankfurt	Deutsch
21.11 - 22.11.2019	Channel Partner Management	DE-Frankfurt	Deutsch

GB - LONDON /MILTON KEYNES

TERMIN	PROGRAMM	ORT	SPRACHE
31.10 - 01.11.2019	Strategisches Verkaufen mit Perspektive	GB-Milton Keynes	Englisch
05.11 - 07.11.2019	Strategisches Verkaufen mit Perspektive & Konzeptorientiertes Verkaufen	GB-Milton Keynes	Englisch
11.11 - 12.11.2019	PSS Professionell Verkaufen	GB-Milton Keynes	Englisch
11.11 - 12.11.2019	Negotiate Success	GB-Milton Keynes	Englisch
13.11.2019	Securing Strategic Appointments	GB-Milton Keynes	Englisch
14.11 - 15.11.2019	Large Account Management Process	GB-Milton Keynes	Englisch
26.11 - 27.11.2019	Channel Partner Management	GB-Milton Keynes	Englisch